



Die Avobis Group AG ist zusammen mit unseren Gruppengesellschaften VERIT Immobilien, Rimaplan und Centerio der grösste Immobilien-One-Stop-Shop für institutionelle und private Investoren in der Schweiz: Wir entwickeln, realisieren und modernisieren Objekte, bewirtschaften Wohn- und gewerbliche Immobilien sowie Einkaufszentren, beraten unsere Kunden in Bezug auf die Immobilien-Strategie und die Finanzierungsstruktur und verschaffen Zugang zu attraktiven Immobilienanlagelösungen. Mit Datenintelligenz und Innovation erkennen wir Potenziale und helfen, zukunftsfähige Investitionsentscheidungen zu treffen. Durch die Immobilien-Matching-Plattform unseres Proptech-Startup Property Captain verhelfen wir zudem Endkunden, ihren Wohntraum zu verwirklichen.

Wir beschäftigen rund 350 Mitarbeitende an 15 Standorten in der Schweiz und blicken auf eine 25-jährige Geschichte zurück. Für den Bereich Key Account Management innerhalb der VERIT Immobilien AG suchen wir eine spannende Persönlichkeit als

## Key Account Manager 80-100% (all genders)

Diese **Aufgaben** erwarten dich

- Hauptansprechperson für Grosskunden
- Ganzheitliche Betreuung einzelner Grosskunden (KAM-Kunden)
- Proaktive Beratung der Portfolio-Manager (kundenseitig) in Immobilien- und Sachfragen
- Beratung von und Austausch mit unterschiedlichen Ansprechpartnern auf Eigentümerseite
- Sicherstellung der Kundenzufriedenheit
- Controlling und Aufsicht über Termine, Reportings etc.
- Zeitgerechtes Erstellen und Liefern der gewünschten Reportings
- Durchführung und Begleitung von speziellen Analysen, Auswertungen und DCF-Bewertungen
- Unterstützung der Immobilienbewirtschafter in übergeordneten Themenbereichen
- Koordination des Versicherungswesens KAM (Grosskunden)

**Voraussetzungen**, die dir den Start erleichtern

- Kaufmännische Lehre oder gleichwertige Ausbildung
- Erfahrungen im Key Account Management
- Immobilienerfahrung
- Fundierte Kenntnisse im Immobilien-Rechnungswesen und in der Immobilien-Bewirtschaftung
- sehr gute PC und insbesondere Excel-Kenntnisse

**Benefits**, auf die du dich freuen kannst

- Attraktive Anstellungsbedingungen in einem jungen und dynamischen Team, in welchem du dich voll einbringen kannst
- Wir fördern und unterstützen dich gerne in deiner persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung
- Wir bieten dir einen modernen Arbeitsplatz, Home-Office-Möglichkeiten und ein flexibles Arbeitszeitmodell mit der Option, zusätzliche Ferien zu kaufen

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung mit einer Angabe zu deinen Lohnvorstellungen (Jahreslohn): **JETZT BEWERBEN!**

Bei Fragen steht dir Pius Stäger, unter +41 44 389 77 60, gerne zur Verfügung.